

L'ENTREPRISE

L'entreprise Koust est une start up implantée à Brest depuis 2017. Koust est un logiciel de gestion en ligne pour les restaurateurs qui permet de maîtriser les approvisionnements de matières premières et de contrôler leur rentabilité.

La jeune start-up propose régulièrement des nouvelles fonctionnalités et est en perpétuelle développement. Nous cherchons actuellement à renforcer notre équipe commerciale afin de développer l'entreprise auprès des professionnels de la restauration.

PROFIL

- Niveau d'études : Bac +2 à Bac +5
- Personne autonome, indépendante, entreprenante, passionnée, ayant le sens du contact.
- Intéressé par le milieu de la restauration,
- A l'aise à l'oral. Anglais souhaité
- Convaincu par les bénéfices d'un logiciel de relation client : CRM
- Attaché à la qualité du parcours client.
- Orienté « résultats et analyse »

MISSIONS

- Assistant commercial, encadré par la responsable marketing.
- Organiser et exploiter le fichier prospect/client Pipedrive pour promouvoir et proposer les offres Koust adressées aux entreprises CHR (Hôtellerie – restauration)
- Phoning
- Consolidation des prospect/client CRM : prospects inscrits aux applications Koust sur internet
- Démonstrations en ligne des solutions logicielles Koust
- Suivi client : aide en ligne, réponse à la messagerie
- Prospections petits/Moyens comptes par téléphone, messagerie et mailing : contacts CRM et autres sources
- Suivi et support client

CONDITIONS

Poste à pourvoir en septembre 2022 pour une durée d'un ou deux ans.

CV et lettre de motivation : oanez.legoff@koust.net

Contact | Oanez Le Goff

Chargée marketing
oanez.legoff@koust.net
02 44 84 43 88
<https://koust.net>

Adresse

Koust
254 rue de Gouesnou
29200 Brest

Réseaux

<https://koust.net>
Facebook
Twitter
LinkedIn