



CHECK-LIST AVANT DÉCOLLAGE

Vous avez passé le comité de sélection avec succès. Participez désormais à 6 ateliers individuels pour évaluer ou corriger si nécessaire votre modèle économique.

La phase de Check'up est nécessaire et obligatoire pour pouvoir passer les prochaines étapes de votre développement : passage à l'échelle, accélération commerciale, levée de fonds.

« Si c'était à refaire, je referais les ateliers sans hésiter ! Au-delà du conseil, quand on sent que les gens sont investis, c'est beaucoup plus facile de s'ouvrir, humainement c'est plus agréable et on avance plus vite. Les membres de l'équipe se complètent et chacun a son expertise et expérience sur différents domaines. Au Village le soutien et les conseils de l'équipe m'ont beaucoup apporté et j'ai pu avancer sur des sujets importants.

Anna Korfer, fondatrice de Biskili

● DÉROULÉ DES ATELIERS :

1. PRISE DE CONNAISSANCE	Echange pour bien comprendre le contexte et les enjeux de votre entreprise
2. PROPOSITION DE VALEUR	Etude de votre proposition de valeur et de votre segmentation client (Business Model Canvas)
3. MISE EN PERSPECTIVE DES SECTEURS CIBLES	Analyse sectorielle des segments de marché par rapport à la proposition de valeur et la situation macro-économique
4. PRODUCTION ET COMMERCIALISATION	Capacité à délivrer la proposition aux segments (évaluation de votre organisation, du fonctionnement avec vos parties prenantes...)
5. POTENTIEL HUMAIN	Evaluer la capacité de votre équipe à mener à bien les activités et à s'adapter aux évolutions du marché
6. PERSPECTIVES FINANCIERES	Scénarisation du business plan et pilotage de la trajectoire selon les différentes variables du scénario pour prendre la bonne décision

● COMMUNAUTÉ DES VILLAGES BY CA :

En intégrant le programme d'accélération du Village, vous devenez membre de la communauté des Villages by CA et bénéficiez de ses avantages.

Visibilité :

- Inscription dans l'outil de référencement, accessible par l'ensemble des start-up et partenaires du réseau des Villages by CA
- Intégration dans les communications du Village by CA Finistère

Mises en relation qualifiées :

- Contacts privilégiés avec les entreprises et start-up du réseau en France et en Europe
- Participation à des Business Connect thématiques organisés par le réseau des Villages
- Diffusion et sollicitation des appels d'offres et appels à projets du réseau des Villages

Evènements :

- Accès à la liste des évènements nationaux avec possibilité d'exposition
- Accès aux évènements mensuels organisés par Le Village by CA Finistère
- Accès aux salles de réunion du Village de Brest, sous réserve de disponibilité

Hébergement (en option) : 55€ HT/ poste de travail / mois

Un espace de travail dans les locaux du Village by CA Finistère, accès par badge 24H/24, 7J/7

● PROCESSUS DE SÉLECTION :

- Nous contacter via le formulaire start-up pour recevoir le dossier de candidature
- Renvoi du dossier complété
- Examen de votre candidature
- Comité de sélection
- Décision

TARIF DU DIAGNOSTIC : 250€ HT/mois sur une durée de 5 mois